



Attaché(e) commercial(e) en CDI basé(e) à Paris ou en région Parisienne.

Vos missions principales :

Vous êtes responsable de la conquête de nouveaux clients agences de voyages et Tour opérateurs pour notre consolidateur.

Vous êtes responsable de la gestion et de l'animation commerciale d'un portefeuille client sur la région Île de France et le nord de la France.

Vous développez les ventes par des actions ciblées : formations, analyses chiffrées, challenges...

Vous agissez comme ambassadeur de la société et de vos produits sur votre secteur géographique en participant régulièrement à des salons, soirées et workshops.

Vous élaborez votre plan d'actions commerciales et soutenez les opérations commerciales mises en place par l'entreprise et ses partenaires.

Vous assurez la veille commerciale et reportez régulièrement à votre direction.

Vous travaillez en étroite collaboration et bénéficiez du soutien des différents services de l'entreprise.

Votre Profil :

De formation Bac +2 minimum, vous justifiez d'une expérience de 5 ans minimum dans le secteur du Tourisme (agence de voyages, tour opérateur, compagnies aériennes) idéalement à des fonctions commerciales.

Vous êtes dynamique, vous avez le sens du commerce et vous aimez le terrain.

Autonome, vous avez le sens des responsabilités et vous savez vous organiser.

Vous êtes fiable et vous faites preuve d'une grande disponibilité.

Votre aisance relationnelle et votre capacité d'analyse sont reconnus et sont gage de votre succès.

Maîtrise de l'environnement MS Office et d'au moins un GDS (amadeus/galileo)

Très bonne connaissance en Français et Anglais, l'Allemand est un plus

Pourquoi rejoindre FTI TICKETSHOP ?

Notre sommes une entreprise à taille humaine, adossée à un grand groupe forte de 7 ans d'expérience notre entreprise est reconnue pour ses innovations et sa qualité de service.

Notre équipe est jeune, dynamique et passionnée.

La hiérarchie est horizontale avec circuit de décision court.

Ce poste implique des déplacements réguliers et nuits à l'hôtel :

Déplacements fréquents dans les départements : Île de France, Hauts de France, Normandie et l'Est.

Réunions commerciales Bale et Zurich

Conditions et Avantages :

Voiture de fonction 2 places

PC portable, téléphone portable

Salaire selon profil : Fixe + variable

Type d'emploi : CDI

A pourvoir immédiatement

Envoyer votre candidature à David Dufourt david.dufourt@fti.fr